



ARNE SÜBERKRÜB
Beratung • Coaching • Training



Arne Süberkrüb, Berater, Coach und Trainer

Grundlage meines Angebots ist eine rund 20 - jährige erfolgreiche berufliche Laufbahn in verschiedenen namhaften Unternehmen, im mittleren bis obersten Management, als Führungs- und Vertriebskraft.

Meine breite praktische Tätigkeit als Projekt-Ingenieur, Betreuer für Key-Accounts bis hin zum Geschäftsführer verschafften mir eine ideale Basis für die weitere Entwicklung zum Berater, Coach und Trainer.

Seit meinem erfolgreichen Abschluss im Jahre 2004, bin ich freiberuflich in der Weiterbildung für Führungs- und Vertriebskräfte, mit Schwerpunkt im umsetzungsorientierten Persönlichkeitstraining tätig.

*Erfolg ist keine Kleinigkeit, sondern die
Folge vieler Kleinigkeiten!*

*Beratung, Coaching und Training für
Führungs- und Vertriebskräfte.*

Beratung, Coaching und Training

zielen, als drei der wichtigsten Unterstützungsprozesse für die Mitarbeitenden, auf die interne Kommunikation, die Führungskultur und die praktischen betrieblichen Abläufe.

Während Beratung und Coaching sich im Regelfall bei individuellen Fragestellungen an einzelne Personen und Unternehmer richtet, kommen Trainings im Rahmen der praktische Umsetzung und Integration in den betrieblichen und persönlichen Alltag zum tragen.

Ein besonderer Schwerpunkt liegt hier im umsetzungsorientierten Persönlichkeitsintervalltraining

Warum Persönlichkeits-Training?

Der bewusste Umgang mit der eigenen Persönlichkeit, mit dem Ziel eines täglichen positiven Einsatzes wird im Training erlernt und geübt. Wirkungsvolle Effekthascherei oder aufgesetztes Verhalten können das nicht erreichen.

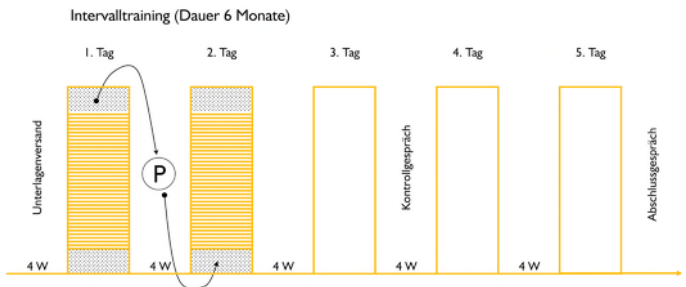
Warum umsetzungsorientiertes Training?

Wissen, was richtig ist, ist die Voraussetzung, aber nicht die Garantie für erfolgreiches und zielgerichtetes Handeln. Erst durch die tatsächliche Umsetzung der Ziele kann daraus Erfolg werden. Deshalb steht die umsetzungsorientierte Integration der Ziele in ihre tägliche Praxis im Zentrum des Trainings.

Warum Intervall-Training?

Mir ist bekannt, wie schwer es sein kann, persönliche Ängste, Widerstände und hinderliche Gewohnheiten über Bord zu werfen. Deshalb brauchen Veränderungsprozesse Zeit und Begleitung.

Wir trainieren an 5 Tagen über 6 Monate verteilt. Durch die Trainingsimpulse im Abstand von ca. 4 Wochen bekommen die Trainingsteilnehmer die erforderliche Zeit um „Step by Step“ die Veränderung zu wagen und den sich einstellenden Erfolg zu erleben.



Wir haben damit die Chance, nach ersten Gehversuchen uns immer weiter zu verbessern und das gemeinsam Erarbeitete in der Praxis immer wieder anzuwenden. Dadurch werden wir produktiver und effizienter. Der Unternehmenserfolg nimmt sichtbar zu und Eigenmotivation wird für jeden spürbar.

Welche Schwerpunkte werden behandelt?

Grundsätzlich wird jedes Training individuell auf ihre Unternehmensziele und die Trainingsteilnehmer abgestimmt. Dadurch wird sichergestellt, dass das Training ganz auf Ihre Wünsche und Fragen eingeht. Die Festlegung der Schwerpunkte wird von Ihnen in Abstimmung mit mir vorgenommen.

Von meinen Kunden häufig gewünschte Schwerpunkte sind z.B.: Persönliche Wirkungskontrolle und Standortbestimmung, Motivationsgespräch, Kontrollgespräch, Lob und Tadel, Kündigung, Diskussions- und Sitzungsleitung, die Einstellung zum Kunden, das Verkaufsgespräch, Preisgespräch, Verkaufsabschluss und Reklamation etc. .

Welche Trainings werden angeboten?

Die Trainingsangebote werden als externe Trainings (mit Teilnehmenden aus verschiedenen Firmen) und als firmeninterne Trainings (nur mit Teilnehmenden einer Firma/Firmengruppe) angeboten.

Üblicherweise werden die Trainings von 6 bis 10 Teilnehmenden besucht. In Einzelfällen sind allerdings auch bis zu 12 Teilnehmende oder aber auch kleinere Gruppen sinnvoll.

Auf der Basis der angefragten Bedürfnisse haben sich vier wesentliche Grundausrichtungen der Trainings herausgebildet.

„Führen & Kommunikation“,

„Verkaufen & Kommunikation“,

„Kundenbetreuung & Kommunikation“ sowie das

„Meister- und Technikertraining“.

Sie interessieren sich für ein Training?

Nehmen Sie Kontakt zu mir auf.

Ich freue mich von Ihnen zu hören:

Herzlichst

Ihr Arne Süberkrüb



ARNE SÜBERKRÜB
Beratung • Coaching • Training

Albulaweg 22 · 12107 Berlin

Tel: +49 (030) 761 090 77

Fax: +49 (030) 761 090 78

Mobil: +49 (0178) 61 090 77

Email: kontakt@si-trail.de

www: <http://www.si-trail.de>